INSTALACIONES DE SISTEMA ELÉCTRICOS RESIDENCIALES Y COMERCIALES

FICHA 25582157

COMPETENCIA

FOMENTAR CULTURA EMPRENDEDORA SEGÚN HABILIDADES Y COMPETENCIAS PERSONALES

RESUTADO DE APRENDIZAJE

RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTOSEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN

ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y ELENTORNO.

APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SUCOTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR

EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIAEMPRENDEDORA.

ACTIVIDAD

COTEXTUALIZACIÓN

INTRUCTOR

NAFER ISIDORO VERGARA AMAYA

APRINDIZ

FRANCISCO JAVIER DAZA

CENTRO AGROEMPRESARIA Y ACUICOLA

SENA

28/ 07/2022

Actividades de contextualización e identificación de conocimientosnecesarios para el aprendizaje.)

a. **¿Qué es emprendimiento?**
   Cuando se habla de emprendimiento se hace referencia a llevar adelante una obra o un negocio. Que implica convertir una idea nueva en una innovación exitosa utilizando habilidades, visión, creatividad, Entre otras.
b. **¿Qué significa ser un emprendedor?**
   Un Emprendedor es aquel que innova ideas, saca adelante por sus propios medio un proyecto.

c. **¿Pasos necesarios para ser un emprendedor?**

   º seleccionar una idea.
   º elaborar un plan de negocio
   º formar equipo de trabajo
   º socializar el proyecto
d. **¿Qué papel juega el análisis y diagnóstico del entorno en el emprendimiento?**

El análisis de entorno de una empresa nos permite identificar las fortalezas y los puntos débiles de una organización, algo fundamental para la planificación estratégica y el desarrollo de esta.

Actividad de Apropiación. 1:

1. **¿Para qué sirve un análisis de contexto?**
   Nos permite considerar factores significativos como (hechos, conductas, discursos) de acuerdo con las hipótesis que se tengan**.**

2. **¿Que son unidades productivas?**

   Las unidades productivas Consiste en un conjunto de máquinas, bienes o productos que le permitirán desarrollar una actividad generadora de ingresos ya sea por producción, venta, alquiler o prestación de servicios.

3 ¿Qué es Proyecto?

Un proyecto es la planificación y la ejecución de una serie de ideas, que, con el su fin de adquirir un objetivo determinado, se llevan a cabo. Mediante la investigación.

4 ¿Fases de un proyecto?

º Adquirir una idea.

º Investigar.

º Analizar.

º Tener claro los objetivos.

º Formular y presentar esa investigación**.**

5 ¿Proceso administrativo en un proyecto?

Competitivo

Productivo

Rentable

1. **Matriz dofa: análisis**

2. **Actividad de Apropiación No. 2:**

¿Qué es la matriz Dofa?

Una matriz DOFA son esas debilidades, oportunidades, fortalezas que consiste en una evaluación de las capacidades de elaboración de estrategias.

¿Para qué sirve aplicar la matriz Dofa?

- Evaluar situaciones actuales.
- Evaluar las oportunidades
- Evaluar objetivos
- Mejorar la empresa.